



Oliver Hansert, Geschäftsführer
der NADOBUR Software aus
Bad Säckingen

»Alle hängen täglich an
ihren Smartphones und
sind ONLINE, doch viele
kleinere Betriebe wissen
das nicht für sich zu
nutzen.

Der Grund: Sie kennen
sich nicht aus mit SEO,
Off-Page-Optimierung,
Social Media, ...

Wir übernehmen das
gerne und liefern so
neue Kunden und
Aufträge«

Wir sind nicht nur sehr preisgünstig, sondern auch kompetent.
Gerne bieten wir Ihnen ein kostenloses Beratungsgespräch an.
Dabei werfen wir schon einen ersten Blick auf Ihre bestehende
Online-Präsenz und geben Ihnen erste Indikatoren, mit welchen
Optimierungsmaßnahmen die besten Ergebnisse bei Ihnen erzielt
werden können. Oft lässt sich mit wenig Budget viel bewirken.

E-Mail an: info@nadobur.com
Betreff: **Kostenloses Erstgespräch**

**SIE widmen sich Ihren Kunden.
WIR kümmern uns darum, dass Sie auch
morgen noch welche haben werden.**

NADOBUR Software UG (haftungsbeschränkt), 79713 Bad Säckingen
Registernummer: HRB 731280 | USt.-ID: DE36 9622 349
Internet: nadobur.com | info@nadobur.com | Mobil: 0151 15 88 15 33



nadobur.com

Wir machen's möglich:
**Mehr Kunden und viel
mehr Aufträge für Sie**

Wir erstellen oder stärken
Ihren Online-Vertriebskanal

Alles aus einer Hand Für Ihren ONLINE-Erfolg!

Insbesondere kleinere Betriebe sind davon betroffen, dass sie nur wenig bis mäßigen Umsatz machen mit Kunden, die sie über das Internet gewinnen. Grund dafür ist meist fehlendes Personal, das sich mit der ONLINE-Vermarktung auskennt.

In Deutschland wird täglich ca. 400 Millionen Mal "gegoogelt". Großkonzerne mit eigenen Online-Teams machen damit immensen Reibach. Ein kleiner Handwerksbetrieb, ein Friseursalon, ein Restaurant, eine KfZ-Werkstatt, eine Massage- oder Heilpraxis, usw. müssen anderweitig zu Kunden gelangen.

NADOBUR macht jetzt Schluss damit. Lagern Sie Ihre Online-Kundenakquise aus. Wir übernehmen das gerne für Sie.

Unser Leistungsspektrum deckt alle wichtigen Disziplinen ab, die benötigt werden, um Ihnen mehr Aufträge und mehr Kunden zu beschern - über den mächtigen ONLINE-Vertriebskanal.

Weshalb ist dieser so mächtig?
Weil heutzutage alle ein Smartphone besitzen und dieses auch regelmäßig verwenden.



Wir erarbeiten für jedes Budget ein erfolgversprechendes Konzept. Bei uns zählen weder "Page Impressions", noch "Click-Through-Ratios" - wir lassen uns an den Neukunden und Aufträgen messen, die über das Internet zu Ihnen kommen.

Ein Auszug aus unserem Service-Katalog:

- **Wettbewerbsanalyse und Ausarbeitung einer individuellen ONLINE-Vertriebsstrategie**
- **Erstellung von kompletten Firmen-Websites, Facebook-Seiten, XING Company Pages, Google Business Profile, etc.**
- **Content Creation: Wir besuchen Sie in Ihrem Betrieb um mit Ihnen über verkaufsfördernde Inhalte zu sprechen. Idealerweise erkennen wir dabei Alleinstellungsmerkmale, die Sie von Wettbewerbern unterscheiden.**
- **Content Creation: Wir besuchen Sie in Ihrem Betrieb, um professionelle Foto-Shootings und/oder Filmaufnahmen durchzuführen.**
- **Wir erhöhen Ihre Sichtbarkeit bei GOOGLE durch SEO (Suchmaschinenoptimierung), Google Ads, Backlinks, Bewertungen, etc.**
- **Exklusive Zusatzservices wie eine hauseigene Online-Terminvergabe, Buchen von Dienstleistungen, die Sie erbringen, und weitere**